



ISAGENIX[®]
Solutions to Transform Lives[™]

진실성

본 프리젠테이션에 언급된 설명은 의학적 조언으로 간주되거나 이해되어서는 안됩니다. 아이사제닉스 제품은 여하의 질병 또는 건강의 조건에 대한 진단, 처방, 치료, 또는 예방을 위한 것이 아닙니다.

이 간행물에 기술된 체중 조절 라이프스타일 결과는 노력의 정도, 칼로리 조절을 통한 식이요법 준수, 신체적인 체질에 따라 달라질 수 있습니다. 원하는 목표 달성을 위해 규칙적인 운동, 적절한 식사량 조절, 다양하고 균형 잡힌 식단을 포함한 건강한 라이프스타일의 일부로서 아이사제닉스 제품을 이용할 때 원하는 결과를 얻을 수 있습니다. 임산부, 수유부, 질환 보유자는 아이사제닉스 제품 사용 또는 기타 식단 변경 전에 의사와 상의할 것을 권합니다.

우리는 항상 옳은 일을 올바르게 수행할 것입니다.

아이사제닉스 팀 보상 플랜으로 소득을 올리는 것은 개별 어쏘시에트의 사업 능력, 사회성, 영업능력, 개인적 포부 및 활동, 시간과 재정적 자원 사용 및 가족, 친구, 사업 인맥의 규모 등에 따라 달라질 수 있습니다. 아이사제닉스는 특정 수준의 수익을 보장할 수 없으며 보장하지 않습니다. 상당한 시간, 노력, 개인적 자금을 투자하고서도 유의한 성과를 얻지 못하는 어쏘시에트도 있을 수 있습니다. 평균소득에 관한 정보는, 방문판매 등에 관한 법률에 의거하여 공정거래위원회 홈페이지(<http://ftc.go.kr>)의 정보공개 메뉴에서 확인할 수 있습니다.

아이사제닉스 백만장자는 아이사제닉스 가입 후 총 1백만 달러 이상의 수입을 올린 아이사제닉스 독립계약사업자입니다. 이 아이사제닉스 독립계약사업자의 소득 수준은 동일한 기간의 전체 어쏘시에트의 평균 수입을 크게 초과한 것이므로 이것을 일반적이거나 평균적인 수입으로 오해해서는 안 됩니다. 성취 소득 수준은 개별 어쏘시에트의 사업 및 네트워크 능력, 개인적인 야망, 할애하는 시간, 일하는 습관 및 그 밖의 능력 등 여러 요소에 좌우됩니다. 아이사제닉스 독립계약사업자의 평균 소득은 공정거래위원회 홈페이지 (<http://ftc.go.kr>)의 정보공개 메뉴에서 확인할 수 있습니다. 본 프리젠테이션에 언급된 설명은 의학적 조언으로 간주되거나 이해되어서는 안됩니다. 아이사제닉스 제품은 여하의 질병 또는 건강의 조건에 대한 진단, 처방, 치료, 또는 예방을 위한 것이 아닙니다.

아이사제닉스 스토리

우리는 변화를 꿈꾸고, 믿으며, 결국 변화를 이루어냅니다.
우리는 목표와 열정을 사랑합니다.
우리는 웰니스 분야의 리더입니다.
우리는 기업가 정신을 갖춘 전문가입니다.
우리는 혁신적이며 진실합니다.
우리는 기회를 기다리지 않고 스스로 만들어 갑니다.
우리는 삶의 방식 그 자체입니다.
우리는 IsaLife™를 실현합니다.
우리는 서로의 노력과 성공을 축하합니다.
우리는 글로벌 가족입니다. 지름길을 찾거나 변명하지 않으며,
오직 자연과 과학에서 찾은 우수한 것만을 추구합니다.
우리는 사회에 환원하고, 앞으로 나아갑니다.
우리는 웰니스라는 과정을 통해 건강이라는
최종목표를 향해 달려갑니다.
우리는 이 모든 것을 함께합니다.
아이사제닉스에 오신 것을 환영합니다.



혁명적인 설립자들



존 앤더슨
(John Anderson)
아이사제닉스 설립자



짐 쿠버
(Jim Coover)
공동 창립자 & 회장

캐시 쿠버
(Kathy Coover)
공동 창립자 & 경영 부사장

에릭 쿠버
(Erik Coover)
글로벌 문화
경영 수석 부사장 & 오너



성공의 역사



수상 내역



아메리칸 비즈니스
어워즈

인터내셔널 비즈니스
어워즈



11년 연속 선정



토치 어워즈 윤리 경영
기업 부문 파이널리스트



골드 스테이터스 상



코즈 챔피언 어워드

짐 앤 캐시 쿠버(Jim & Kathy Coover), 브라보 리더십 어워드 수상.

DIRECT
SELLING
NEWS

- 40세 이하 영향력 있는 인물
- 북아메리카 톱 50
- 직접 판매에서 가장 유력한 여성
- 최고의 근무 환경
- 브라보 리더십 어워드

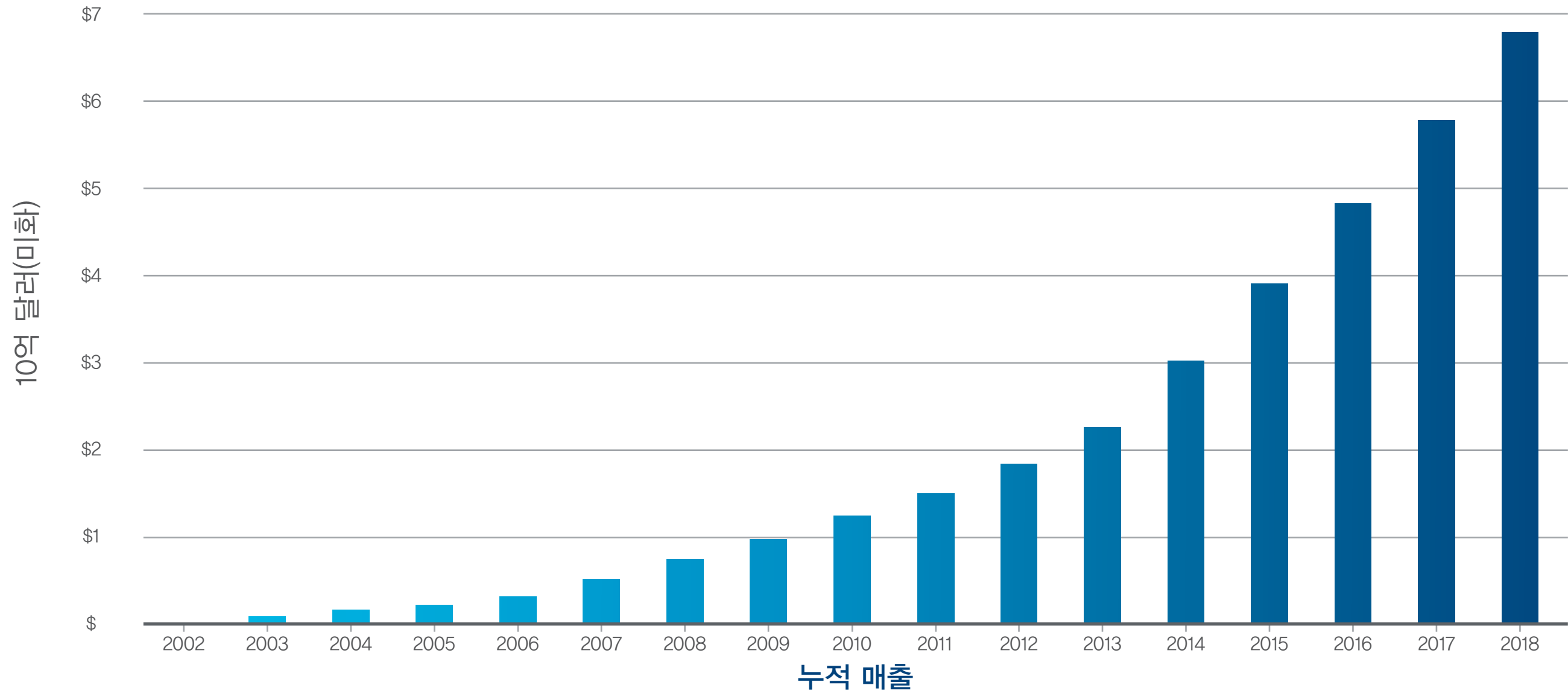


DIRECT SELLING
ASSOCIATION

- 톱 20
- 에도스 어워드



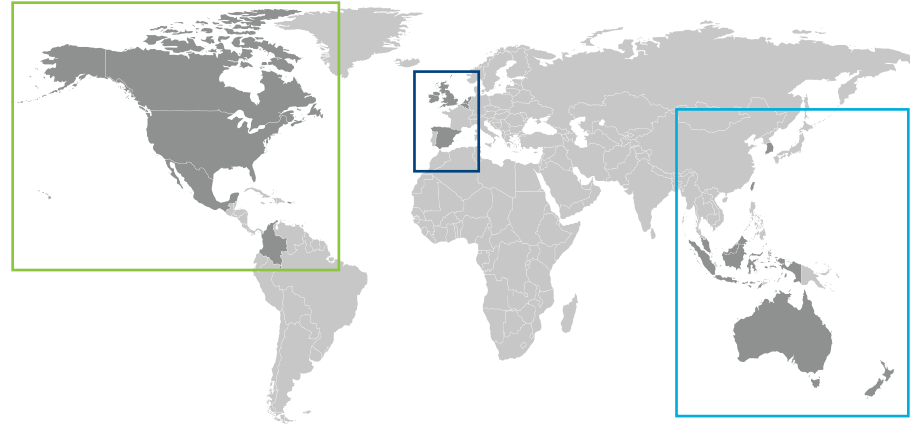
누적 매출



글로벌 기업



2002년부터 아이사제닉스는
17개 시장에서 독립계약사업자
네트워크를 통해 전 세계 누적 매출
60억 달러(미화)를 달성했습니다.



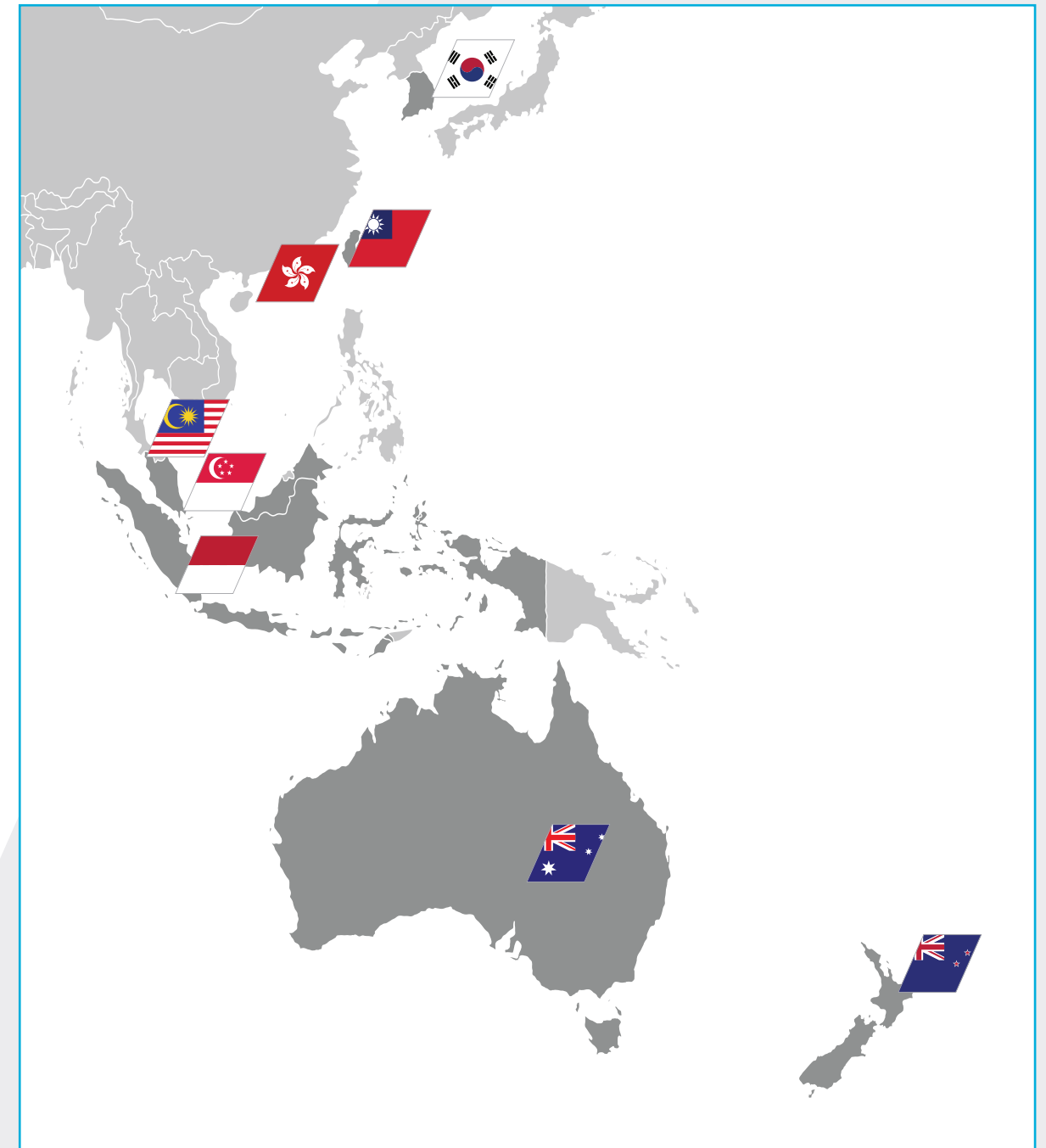
아메리카



유럽



아시아 태평양





- 현재 건강 트렌드는 아이사제닉스와의 사업 구축 기회가 매우 밝다는 것을 보여줍니다.
- 보다 좋은 원료와 건강한 식단에 대한 소비자들의 관심이 더욱 커지고 있어 아이사제닉스가 이상적인 솔루션이 될 수 있습니다.
- 직접 판매 트렌드가 급성장하고 있는 한국은 아이사제닉스의 주요 시장이 될 수 있습니다.
- 건강 및 웰니스 산업이 빠르게 성장하는 추세입니다.



5.4%

건강 및 웰니스 산업 영업 성장 전망
2016년~2021년
(8조 361억 원 또는 78억 달러)

아이사제닉스를 탄생시킨 과학

아이사제닉스는 저명한 대학 및 연구소들과 협력하여 아이사제닉스 제품의 효과성에 관한 연구 및 임상 연구를 진행하고 있습니다.

아이사제닉스에는 약 50여 명이 넘는 정규 과학자들이 일하고 있으며, 이들의 연구 경험을 모두 더하면 200년이 넘습니다.

- 영양학자
- 영양사
- 식품 과학자
- 생화학자
- 유기화학자
- 화학자
- 생물학자
- 독성학자



“아이사제닉스는 기능 식품 업계에서 일반적으로 사용되는 모든 표준 및 그 이상을 충족함으로써 명성을 쌓아왔으며, 품질에 있어서는 타협하지 않는 회사라는 비전을 통해 아이사제닉스를 새로운 업계 표준으로 제시하고 있습니다.”

존 W. 앤더슨(John W. Anderson) | 아이사제닉스 창립자



품질 관리 절차

- 원료 연구 및 선정
- 품질 관리를 위한 광범위한 검사
- 각각의 원료 평가
- 원료 검역 조사
- 생산 전 분석 및 관능 검사
- 아이사제닉스 미국 본사에 의한 철저한 품질 검증 및 검사 시스템



- 건강기능식품은 인체의 구조 및 기능에 대하여 영양소를 조절하거나 생리학적 작용 등과 같은 보건용도에 유용한 효과를 갖는 기능성 원료나 성분을 사용하여 제조 또는 가공한 식품입니다.
- 어쏘시에트는 건강기능식품 판매를 위해 법에서 정한 교육을 이수하여야 합니다.
 - 이 과정은 한국 건강기능식품 협회를 통해 제공됩니다.
 - 자세한 정보는 <https://edu.khsa.or.kr/user/Main.do>에서 확인할 수 있습니다.

아이사제닉스 건강기능식품

- 너리쉬 포 라이프™
- 아이오닉스™ 스트레스 케어
- 레드진생샷
- 아이사무브™
- 지엑스™ 포 에너지 메타볼리즘



아이사제닉스 솔루션



웰니스



에너지

GOOD, BETTER, BEST의 팩 옵션



제품 체험	식사 대응	제품 공유	
스타터 팩 GOOD (웰니스 또는 에너지)			
프리미엄 팩 BETTER			
비즈니스 빌더 팩 & 컨슈머 빌더 팩 BEST			
제품 소비자		제품 공유자	비즈니스 빌더

자신의 라이프스타일에 맞는 팩은?



비즈니스 빌더 팩



체중조절용 조제식품 & 일반식품

건강기능식품

컨슈머 빌더 팩



체중조절용 조제식품 & 일반식품

건강기능식품

프리미엄 팩



체중조절용 조제식품 & 일반식품

건강기능식품



건강기능식품



체중조절용 조제식품 & 일반식품

에너지



건강기능식품



체중조절용 조제식품 & 일반식품

에너지 스타터 팩



ISABODY CHALLENGE®

클라우디아 톰치크(CLAUDIA TOMCZYK)
2018년 ISABODY CHALLENGE
호주 그랜드 프라이즈 수상자

매년 3차례의 평가 기간

제1 평가 기간

그랜드 오픈 -
2019년 3월 27일

제2 평가 기간

3월 28일 -
2019년 7월 17일

제3 평가 기간

7월 18일 -
2019년 11월 6일

ISABODY 수상

- **그랜드 프라이즈 수상자**
10,000,000원
- **아너러블 멘션**
500,000원
매 기간 4명
- **파이널리스트**
(최종 결선 진출자)
1,000,000원
매 기간 2명
- **완료상**
인증 핀
인증서



아이사제닉스 운동선수



**제이미 러브마크
(Jamie Lovemark)**

PGA 투어 프로페셔널 및
아이사제닉스 엘리트 운동선수팀



알렉스 청(Alex Chung)

수영선수, 워터폴로 선수 및
아이사제닉스 어쏘시에트



리코 기어(Rico Gear)

럭비선수 및
아이사제닉스 운동선수팀



한국 고객

한국 어쏘시에트

- 소매가 10% 할인
- 오토십 프로그램에 참여 가능
- 다른 멤버를 가입시킬 수 없음
- BV 적립 불가
- 백오피스 제한
- 14일의 반품 기간
- 복제 웹사이트 없음
- IsaBody Challenge 참여 가능

- 소매가 25% 할인
- 오토십 프로그램에 참여 가능
- 멤버를 가입시킬 수 있음
- 보상플랜 참여 자격
- 어쏘시에트 백오피스 제한없음
- 90일의 반품 기간
- 복제 웹사이트 사용 가능
- IsaBody Challenge 참여 가능



아이사제닉스 제품 이용 방법

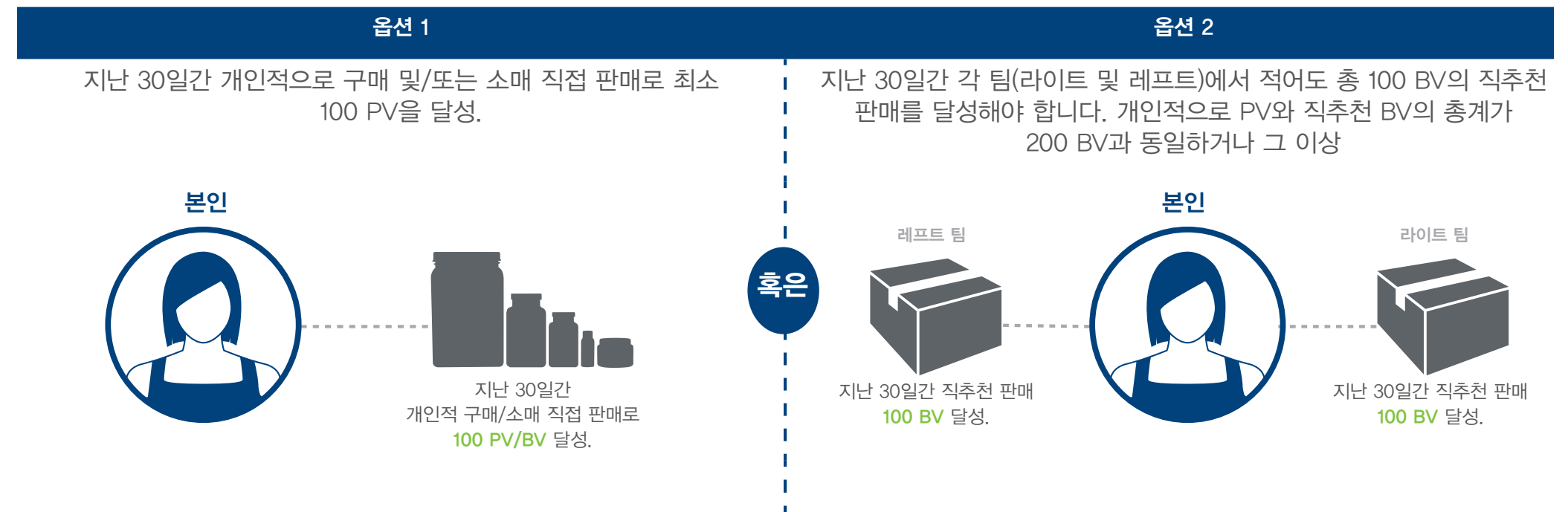
회원 유형	오토십 자격	비즈니스 툴킷 비용	가격
어쏘시에트	예	30,000원	소매가 25% 할인
우대고객	예	해당 없음	소매가 10% 할인
소매고객	아니요	해당 없음	소매가



보상 플랜 액티브 상태

액티브 상태는 지난 30일 동안
자격 요건을 유지하였는지에
따라 매일 확인되고 부여됩니다.
소매 이익 이외에도 보상을
받으려면, 액티브 상태를 계속
유지하셔야 합니다.

시기에 상관없이 회원이 다음 조건을 만족한 경우 액티브한 어쏘시에트로 간주됩니다.

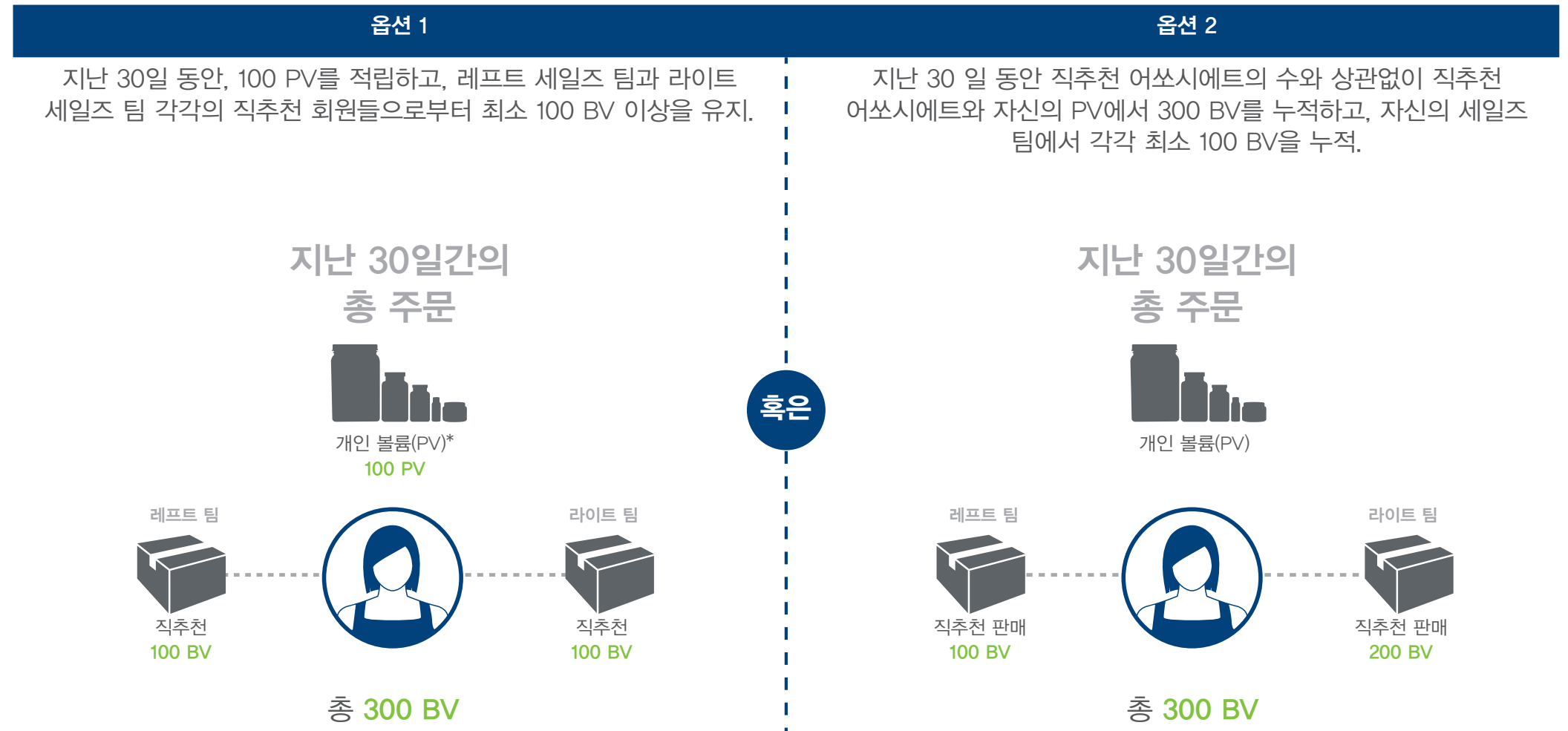


자세한 사항은 아이사제닉스 코리아 보상 플랜을 참조하십시오.

보상 플랜 컨설턴트 직급

자신의 양쪽 세일즈 팀에서
제품을 활발히 공유하면
컨설턴트 직급으로 진입할 수
있습니다. 컨설턴트가 되면 팀
보너스(사이클)를 얻을 수 있는
자격을 충족하게 됩니다.

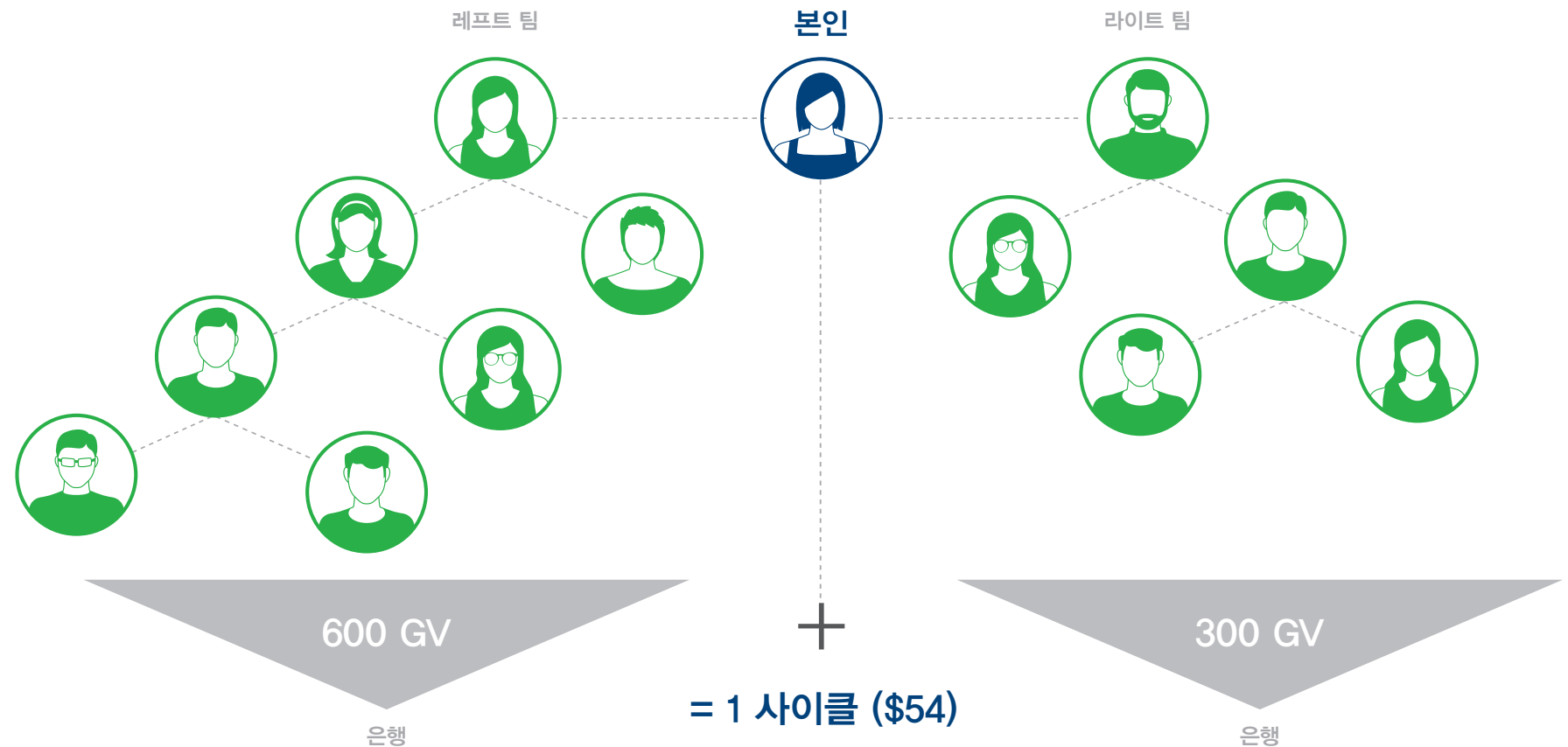
아래에서 설명하는 바와 같이 컨설턴트가 되는 방법은 2가지입니다.



자세한 사항은 아이사제닉스 코리아 보상 플랜을 참조하십시오.

보상 플랜 팀 보너스(사이클)

컨설턴트 이상 직급부터는 자신의 세일즈 팀에서 이루어지는 제품 구매에 따라 팀 보너스를 얻을 수 있습니다. 유급 직급 컨설턴트가 그룹 총 볼륨(GV)에서 적어도 900 BV 이상을 적립하고, 한쪽(메이저 볼륨 세일즈 팀)에서 적어도 600 BV를 적립했으며 다른 쪽 세일즈 팀(마이너 볼륨 세일즈 팀)에서 300 BV 이상을 적립한 경우, 해당 어쏘시에트는 약 US\$54에 해당하는 한 개의 팀 보너스(사이클이라고도 함)를 획득합니다. 어쏘시에트는 매일 여러 개의 사이클을 얻을 수 있으며 일주일에 최대 250 사이클까지 얻을 수 있습니다.



자세한 사항은 아이사제닉스 코리아 보상 플랜을 참조하십시오.

보상 플랜 승급보너스

매니저 또는 그 이상의 직급의 자격 조건을 충족하려면 어쏘시에트는 이전 직급을 달성하고 다음 기준을 만족해야 합니다.

1. 지난 180일간 개인 볼륨(PV) 600 누적
2. 지난 30일간 각 세일즈 팀(레프트 및 라이트)에서 그룹 볼륨 기준을 충족



자세한 사항은 아이사제닉스 코리아 보상 플랜을 참조하십시오.

보상 플랜 승급보너스

$$1 \quad + \quad 2 \quad = \quad \$$$

해당 직급에 도달하려면	개인 볼륨	그룹 볼륨(GV)		보너스
		레프트 팀	라이트 팀	
크리스탈 플래티넘	600 PV	1,000,000	1,000,000	\$300,000*
플래티넘		500,000	500,000	\$100,000*
크리스탈 이그제큐티브		200,000	200,000	\$40,000*
이그제큐티브		50,000	50,000	\$10,000
크리스탈 디렉터		10,000	10,000	\$2,000
디렉터		2,400	2,400	\$500
크리스탈 매니저		1,200	1,200	\$150
매니저		600	600	-

*\$40,000 이상의 직급은 직급 승급보너스 분할 플랜의 적용 대상이 됩니다.



자세한 사항은 아이사제닉스 코리아 보상 플랜을 참조하십시오.

보상 플랜 매칭 팀 보너스

크리스탈 매니저 또는 그 이상 직급의 일일 액티브 직급을 유지하는 사람은 등록 트리를 기반으로 처음 다섯 번째 제너레이션까지의 일일 팀 보너스에 대해 10~20%의 매칭 팀 보너스를 받을 수 있는 자격을 갖추게 됩니다. 매칭 팀 보너스는 매일 계산되며 매주 지급됩니다. 유급 직급의 크리스탈 매니저 및 그 이상의 직급이 해당 수당주 한 주 동안 최소 1사이클 이상을 획득하면 수당 주간에 따라 매칭 팀 보너스로 최대 \$13,500을 얻을 수 있습니다.

자격을 획득한 직급	직급	크리스탈 매니저	디렉터	크리스탈 디렉터	이그제큐티브	크리스탈 이그제큐티브 및 그 이상
	사이클	해당 수당주 한 주 동안 최소 1사이클 이상				
	1GEN	10%	15%	15%	20%	20%
	2GEN		10%	10%	15%	15%
	3GEN			10%	10%	10%
	4GEN				10%	10%
	5GEN					10%



자세한 사항은 아이사제닉스 코리아 보상 플랜을 참조하십시오.

지급 일정

월요일 오전 12:00(EST: 미국동부 표준시간대) – 일요일 오후 11:59(EST:미국동부 표준시간대)

월요일	화요일	수요일	목요일	금요일	토요일	일요일
1	2	3	4	5	6	7
수당 주						
8	9	10	11	12	13	14
15 지급	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				



필수 준수 사항

특별 요건

- 만 19세 이상이어야 합니다.
- 다음 직업을 가진 분들은 네트워크 마케팅 사업에 참여할 수 없습니다.
 - 교사
 - 공무원
 - 학생
 - 군인
- 멤버십은 판매하거나 양도할 수 없습니다.
- 건강기능식품 일반 판매업 교육 과정 이수



한국 연락처



김현수(Steve Kim)

지사장, 대한민국

김현수 지사장은 아이사제닉스 경영진에 합류하기 전 세계적인 미국 네트워크 마케팅 회사 3곳의 한국 지사를 이끌었습니다. 가장 최근인 2012년에는 신설 회사를 성공적으로 설립하여 한국에서 상위 10개 네트워크 마케팅 회사로 성장시켰으며, 처음 5년간 이 회사의 누적 매출액 약 5억 달러를 달성했습니다. 그는 한국 사정에 익숙하여 현장 및 회사 경영진 양자와 긴밀히 협력하면서 한국 네트워크 마케팅 산업에서 수많은 성공 스토리를 이룩했습니다.



정해중(June Jeong)

영업전략기획 이사, 대한민국

정해중 이사는 보다 전통적인 기업 환경에서 경력을 시작했으며, 2008년에 네트워크 마케팅 회사에서 영업 지원 및 플래닝 매니저로 일하기 시작했습니다. 그는 미국 기반의 글로벌 네트워크 마케팅 회사 2곳과 한국의 현지 스타트업에 이끌었고 이곳에서 단시간 내에 “회사의 브레인”으로 인정을 받았습니다. 그는 심도 있고 철저한 전체 조직 운영 능력을 지니고 있으며, 분석적 보상 플랜, 프로모션 및 현지 시장의 법적 요건 등에 대한 풍부한 지식을 갖추고 있는 것으로 그 강점을 인정받고 있습니다.



김규섭(Gyusub Kim)

지역 영업 매니저, 대한민국

김규섭 부장은 2006년부터 네트워크 마케팅 산업에서 종사해 왔습니다. 그는 한국에서 다국적 네트워크 마케팅 회사 3곳에서 일했습니다. 그의 타고난 대인관계 능력과 산업에 대한 깊은 이해는 회사가 지속적이고 규모 있게 성장하도록 기여했습니다. 리더로서의 강점을 가지고 수백만 달러의 매출을 견인했습니다. 그는 현장에 나가 사람들의 말에 귀를 기울이고 정성을 다한 지원을 펼치기 위해 노력하고 있습니다.





ISAGENIX[®]
Solutions to Transform Lives[™]